



Oreshnikova Irina

Женщина, 35 лет, родилась 3 сентября 1987

+7 (908) 4832774

oreshnikov.com@gmail.com — предпочитаемый способ связи

Проживает: Ульяновск

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готова к переезду, готова к редким командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по продажам и работе с персоналом

60 000

руб.

Специализации:

- Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами
- Специалист по подбору персонала
- Менеджер по персоналу
- Менеджер по работе с партнерами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 13 лет 9 месяцев

Сентябрь 2019 —
настоящее время
3 года 6 месяцев

ООО "Картрейд"

Директор по персоналу

- Процесс найма и адаптации сотрудников
- Обучение персонала

Июль 2022 —
Ноябрь 2022
5 месяцев

ЭТАЖИ, агентство недвижимости

www.etagi.com/job/

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Системная интеграция, автоматизации технологических и бизнес-процессов предприятия, ИТ-консалтинг

Финансовый сектор

- Страхование, перестрахование
- Финансово-кредитное посредничество (биржа, брокерская деятельность, выпуск и обслуживание карт, оценка рисков, обменные пункты, агентства по кредитованию, инкассация, ломбард, платежные системы)

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

- Агентские услуги в недвижимости
- Консалтинг, оценка в недвижимости

HR менеджер

1.Массовый подбор персонала:

- работа с базой резюме на всех доступных площадках(HH.ru, Avitоработа и т.д);
- телефонное интервью подходящих кандидатов;
- тестирование кандидатов;
- интервью в офисе компании;

2.Обучение и адаптация новых сотрудников

- знакомство кандидатов с коллективом;
- сопровождение во время обучения;

- обратная связь (насколько комфортно находится в компании, вовлеченность действующих сотрудников в обучение стажера и т.д)
- проведение обучения действующих сотрудников- блок "Холодные звонки".

3. Организация и проведение мероприятий по привлечению персонала.

Ноябрь 2008 —
Январь 2019
10 лет 3 месяца

Л'Этуаль

www.lettoile.ru

Розничная торговля

- Розничная сеть (парфюмерия, косметика)
- Интернет-магазин

Товары народного потребления (непищевые)

- Бытовая химия, парфюмерия, косметика (продвижение, оптовая торговля)
- Бытовая химия, парфюмерия, косметика (производство)

Старший продавец, управляющий

Работа с показателями, ТО, сохранность ТМЦ, работа с персоналом

Образование

Высшее

2010

Московский финансово-юридический университет (Московская финансово-юридическая академия), Москва

Экономика, Бухгалтерский учет, анализ и аудит

Повышение квалификации, курсы

2020

Школа продаж CarPrice

ООО "Селаникар"

2012

Тайм-менеджмент руководителя

ООО "Алькор и Ко"

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Навыки

Опыт работы с персоналом и клиентами

Обучаемость

Деловое общение

Активные продажи

Работа с возражениями

Разработка и внедрение системы KPI

Продвижение бренда

Опыт вождения

Права категории B

Дополнительная информация

Обо мне

Начинала свою карьеру с должности продавца-консультанта, доросла до директора магазина. Два раза начинала путь сначала. Отработав в компании 10 лет и пройдя все грейды, решила сменить сферу деятельности.

Обратила внимание на автомобильный бизнес, рынок нестабильный и динамичный, очень

интересный. Следующим этапом стала должность Менеджера по продажам новых автомобилей Toyota, затем менеджера по выкупу автомобилей с пробегом. В данный момент являюсь представителем компании CarPrice в Ульяновске, занимаюсь подбором персонала, обучением менеджеров и продвижением бренда на местном рынке. Ищу работу в сфере продаж, где могу поделиться своим опытом, либо научиться чему-то новому.