



# Сергиенко Илья Николаевич

Мужчина, 36 лет, родился 25 августа 1986

+7 (905) 3952186 — предпочитаемый способ связи  
sergienkoin@icloud.com

Проживает: Волжский (Волгоградская область)  
Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия  
Не готов к переезду, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Руководитель отдела продаж

150 000

руб.

Специализации:

— Руководитель отдела продаж

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 8 лет 8 месяцев

Сентябрь 2021 —  
настоящее время  
1 год 3 месяца

### Форвард Авто

Волжский (Волгоградская область), ladaforward.ru

Автомобильный бизнес

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

### Руководитель отдела продаж

Публикация и продвижение контента на классифайдах;

Управление складом (СМ expert);

Поиск, наем, адаптация, коучинг персонала;

Планирование (постановка и контроль целей и задач);

Распределение клиентов;

Организация процесса продаж;

Участие в сделках;

Контроль удовлетворенности клиентов;

Отчетность.

Июнь 2020 —  
Сентябрь 2021  
1 год 4 месяца

### Форвард Авто

Волжский (Волгоградская область), ladaforward.ru

Автомобильный бизнес

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

### Продавец автомобилей

Поиск клиентов;

Проведение презентаций;

Проведение тест-драйвов;

Переговоры;

Заккрытие сделок;

Продажа дополнительных продуктов и услуг.

Декабрь 2019 —  
Март 2020

### PEGAS Touristik, ООО «Гумрак Тур»

4 месяца

Волгоград, [pegast.ru/](http://pegast.ru/)

Услуги для населения

- Туристические компании

## Менеджер по маркетингу

Продвижение продуктов компании в социальных сетях, мессенджерах, по электронной почте; организация и проведение презентаций, семинаров, бизнес-завтраков, воркшопов; проведение рекламных акций; заказ сувенирной и рекламной продукции; обучение турагентов особенностям работы с поисковой системой PEGAS Touristik, бонусной программе, комиссионной политике; подключение к системе бронирования новых агентств; мониторинг и анализ маркетинговых активностей конкурентов; составление отчетов; подготовка маркетингового бюджета.

Июль 2019 —

Ноябрь 2019

5 месяцев

## PEGAS Touristik, ООО «Гипанис»

Краснодар, [pegast.ru/](http://pegast.ru/)

Услуги для населения

- Туристические компании

## Менеджер по маркетингу

Продвижение продуктов компании в социальных сетях, мессенджерах, по электронной почте; организация и проведение семинаров, бизнес-завтраков, воркшопов; проведение рекламных акций; заказ сувенирной и рекламной продукции; обучение турагентов особенностям работы с поисковой системой PEGAS Touristik, бонусной программе, комиссионной политике; подключение к системе бронирования новых агентств; сопровождение групп в рекламных турах (Таиланд, Турция); мониторинг и анализ маркетинговых активностей конкурентов; составление отчетов; подготовка маркетингового бюджета.

Февраль 2018 —

Июнь 2019

1 год 5 месяцев

## ООО «Хороший Отдых»

Волжский (Волгоградская область)

Услуги для населения

- Туристические компании

## Директор

Активные продажи; запуск рекламной компании; разработка и продвижение сайта; подбор и бронирование туров; оплата счетов; внедрение crm.

Июль 2015 —

Февраль 2018

2 года 8 месяцев

## ООО «Производственная Компания «ДИА»

Волжский (Волгоградская область), [pk-dia.ru/](http://pk-dia.ru/)

Металлургия, металлообработка

- Черная металлургия (производство чугуна, стали, проката)

## Инженер-технолог трубного производства

Разработка и внедрение технологий производства электросварной трубы; разработка технологических и методологических инструкций; проверка технологической дисциплины на всех этапах производства электросварной трубы и труб из полиэтилена низкого давления; разработка техзаданий для производителей оборудования, проверка качества переточек валкового инструмента, работа с рекламациями на качество продукции, проведение служебных проверок с целью выявления причин рекламаций на качество, знание ЕСТД, знание ГОСТов, участие в командировках связанных с рекламациями на качество продукции, разработка корректирующих мероприятий по исключению претензий на качество продукции.

Декабрь 2014 —

Июль 2015

8 месяцев

## ООО «Производственная Компания «ДИА»

Волжский (Волгоградская область), [pk-dia.ru/](http://pk-dia.ru/)

Металлургия, металлообработка

- Черная металлургия (производство чугуна, стали, проката)

## Ведущий инженер подготовки производства

Планирование и контроль работы инструментального участка, бандажного участка, службы ремонта ГПМ, склада металлолома. Ведение складского учета (1С, оприходование, списание, отчет производства за смену), контроль качества выпускаемых деталей, контроль соблюдения технологии, подготовка и планирование бюджета, заявки на приобретение сырья и инструмента и запчастей, составление ежемесячных отчетов для ПЭО, проведение инструктажей по охране труда, оформление допуск нарядов, ведение журналов охраны труда, агрегатных журналов, составление графиков ППР, чтение и доработка КД, ведение табеля учета рабочего времени, составление расчетной ведомости ЗП, разработка должностных и производственных инструкций.

Октябрь 2014 —  
Декабрь 2014  
3 месяца

## ООО «Производственная Компания «ДИА»

Волжский (Волгоградская область), pk-dia.ru/

Металлургия, металлообработка

- Черная металлургия (производство чугуна, стали, проката)

### Мастер смены

Планирование производства; выдача производственных заданий; контроль за исполнением; ведение журналов; проведение инструктажей; разработка должностных инструкций; составление отчетов за смену и месячных отчетов.

Январь 2014 —  
Август 2014  
8 месяцев

## ООО «ВолгоСпецТранс»

Волжский (Волгоградская область)

Перевозки, логистика, склад, ВЭД

- Автомобильные перевозки

### Механик

Построение плана перевозки и контроль за выполнением, оптимизация работы водителей; выпуск автомобилей на линию; приём автомобилей по возвращении в гараж; контроль за ТО автомобилей; контроль за заправкой и расходом топлива, устранение поломок; поиск запчастей; поиск специалистов по ремонту, подбор и стажировка персонала; инструктаж по технике безопасности; ведение журнала ТБ.

## Образование

### Высшее

2008

## Волжский институт строительства и технологий (ВИСТех) (филиал) Волгоградского архитектурно-строительного университета, Волжский

Строительный факультет, Порошковая металлургия, композиционные материалы, покрытия (инженер)

## Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — А1 — Начальный

Навыки

Водительское удостоверение категории В

Управление персоналом

Управление проектами

Телефонные переговоры

Обучение персонала

Активные продажи

Управление продажами

Руководство коллективом

Прямые продажи

Управление складом

## Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль  
Права категории В

## Дополнительная информация

---

Рекомендации	<b>Форвард Авто</b> Влад (Руководитель отдела выкупа)
	<b>Форвард Авто</b> Сергей (Коммерческий директор)
Обо мне	Амбициозный, ставлю высокие цели и достигаю их. Много читаю. Выгляжу как профессионал.